

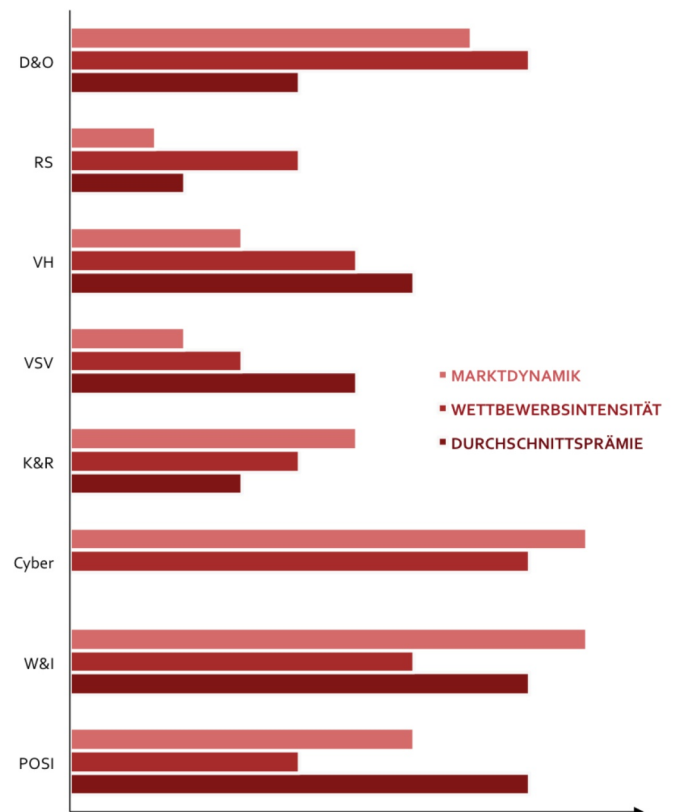


BESTÄNDE OPTIMIEREN VERTRIEB STÄRKEN

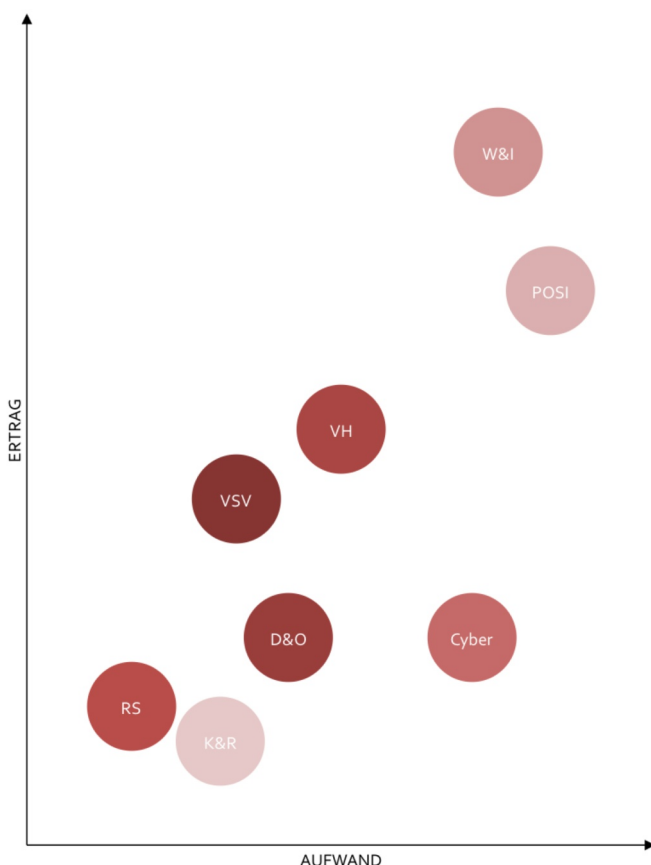
FINANCIAL LINES @ FINLEX

CHANCEN...

- # Der Markt für D&O-Versicherungen (D&O) ist nach wie vor von einem hohen Kapazitätsüberhang geprägt. Dies führt, in einem weichen Markt, zu hohem Wettbewerb mit sehr kurzen Produktlebenszyklen.
- # Seit Jahrzehnten etabliert sind Vermögensschadenhaftpflicht- (VH) und Rechtsschutzversicherungen (RS) sowie die dazugehörigen Anbieter und Produkte.
- # Der Markt für Vertrauensschadenversicherungen (VSV) ist prämienseitig, aufgrund der wenigen Anbieter und regelmäßig hohen Schäden, stabil.
- # Kidnap & Ransom (K&R) Versicherungen werden zwar nur von wenigen Anbietern angeboten, diese stehen allerdings in einem regen Wettbewerb zueinander.
- # Cyber-Deckungen können einen wesentlichen Beitrag zur Beherrschung der mit der Digitalisierung des Industrie- und Dienstleistungssektors einhergehenden Risiken leisten und gelten als Zukunftsmarkt.
- # Objektdeckungen im Bereich der Kapitalmarkt- (POSI) und Transaktionsrisiken (W&I) erleben derzeit eine zunehmende Nachfrage, erfordern allerdings auch sehr spezielles Produkt- und Prozess-Know-How.



...ZU WACHSEN



- # Die Schlüsselsparte D&O muss regelmäßig inhaltlich überprüft und Bestände ausgeschrieben werden, während Wachstum über Neuverträge schwierig bleibt. Angesichts des weichen Marktes ist es teilweise herausfordernd diese Sparte profitabel zu betreuen.
- # Wachstum über begleitende RS-Sparten ist nur bedingt, meist nur als "Cross-Selling" im Bestand, möglich.
- # VH ermöglicht insbesondere über Objektdeckungen unterjähriges Neugeschäft.
- # VSV ist gerade im Mittelstand unterrepräsentiert und bietet somit noch erhebliche Potentiale.
- # K&R ist schwierig in der Ansprache, sollte allerdings insbesondere bei international tätigen Konzernen und bei Familienunternehmen thematisiert werden.
- # Der Markt für Cyber zieht zwar immens an, allerdings verwirrt im Moment die heterogene Preis- und Produktpolitik der Versicherer die Versicherungseinkäufer.
- # Anfragen für POSI und W&I aus dem eigenen Bestand sind zwar selten, dafür aber großvolumig und mit einer hohen Abschlussquote verbunden.

"MIT FINANCIAL LINES TREFFEN SIE INS SCHWARZE,...



WIR STÄRKEN IHRE UNABHÄNGIGKEIT MIT KNOW-HOW, MARKTFÜHRENDEN PRODUKTEN & EFFIZIENTEN STRUKTUREN

In vielen Financial Lines Sparten befinden wir uns derzeit in einer (sehr) weichen Marktphase. Die Produktlebenszyklen sind kurz und die Prämien "im Keller". Dennoch sind Financial Lines strategisch sehr wichtige Sparten - denn sie schützen den Manager und/oder das Unternehmen in sensiblen Situationen direkt.

Um auch in diesem Umfeld möglichst unabhängig und dennoch effizient Financial Lines betreuen zu können, stellen wir Ihnen eine von uns entwickelte IT-Plattform exklusiv zur Verfügung. Diese ermöglicht Ihnen die ganzheitliche Betreuung von Financial Lines - immer dann, wenn Sie Ihre Kunden zeitnah mit Lösungen versorgen müssen.

- # **INFORMATIONEN:** Aktuelle und relevante Entwicklungen, Berichte, Innovationen, Urteile etc. - FINLEX hält Sie auf dem Laufenden!
- # **WISSEN:** FINLEX spricht die Sprache der Financial Lines und versorgt Sie mit den passenden Erklärungen sowie praxisnahen Wissen!
- # **VERTRIEBSSUPPORT:** Präsentationen, Angebotsvorlagen, Synopsen, Produktinformationen, Quick-Checks und vieles mehr. FINLEX liefert alles, was Sie im Vertrieb und der Kundenbetreuung in Ihrer konkreten Situation benötigen - auf Wunsch auch mit Ihrem Logo!
- # **SCHULUNGEN:** FINLEX wird Sie als akkreditierter Bildungsanbieter von "gutberaten.de" schulen und unterstützen!
- # **MARKTZUGANG:** FINLEX kennt die Versicherer, deren Stärken, aber auch deren Schwächen und stellt Ihnen ein produktbezogenes Versicherer-Panel zur Verfügung!
- # **PROZESSE:** FINLEX ist vertraut mit den Abläufen auf Makler- und Versichererseite und bildet diese in einem Ausschreibungs-, Platzierungs- und Betreuungsmodul ab - so leisten wir einen wesentlichen Beitrag, damit Sie Financial Lines effizienter betreuen können!

FINLEX weiß, dass sich eine Versicherung immer erst im Schadenfall beweisen muss - wir unterstützen Sie daher auch in dieser Situation, indem wir aufklären, koordinieren und zwischen den Beteiligten vermitteln.

Auch im Schadenfall halten wir uns an unseren Grundsatz: Sie sind als Versicherungsmakler unser Kunde, den wir gerne jederzeit unterstützen. Bei Ihren Kunden halten wir uns grundsätzlich im Hintergrund - es sei denn, Sie wünschen es im Einzelfall anders.

...DENN WIR GEBEN IHNEN DIE WERKZEUGE DAFÜR"

UNSERE GRUNDSÄTZE

PHILOSOPHIE

Wir teilen mit Ihnen unser Know-how, versorgen Sie mit führenden Versicherungslösungen und halten Sie in einem dynamischen Marktumfeld "up to date", so dass Sie Financial Lines noch besser vertreiben und betreuen können. Der Mehrwert auf Seiten Ihres Kunden steht für uns dabei stets im Vordergrund - denn nur wenn Ihre Kunden zufrieden(er) sind, werden Sie es ebenfalls sein.

„KOMPLIZIERTE THEMEN VEREINFACHEN OHNE DIE LEIDENSCHAFT FÜR DAS DETAIL ZU VERLIEREN.“

Das tun wir mit Hingabe. Fairness, Transparenz, Wissenstransfer und Pioniergeist sind für uns daher nicht nur Schlagwörter, sondern gelebte Firmenphilosophie.

TRANSPARENZ

Auch ohne gesetzliche Regelung ist die Offenlegung unserer Vergütung selbstverständlich. Wir garantieren unseren Geschäftspartnern, dass wir neben den aufgezeigten Erträgen keine weiteren Zusatzcourtage, Overrider o.ä. unmittelbar oder mittelbar von Versicherern erhalten.

„OFFENER UND EHRLICHER UMGANG IST FÜR FINLEX DAS FUNDAMENT FÜR GEMEINSAMEN ERFOLG.“

FINLEX ist auch transparent hinsichtlich seiner eigenen Struktur: Hinter FINLEX verbergen sich keine finanzierenden Kooperationspartner. Die Gesellschaft ist im vollständigen Eigentum der Gründungsgesellschafter.

SPEZIALMAKLER

Eine umfassende Kenntnis von den Risiken und Kundengruppen, die wir versichern, sind das Fundament unserer Dienstleistung. Unsere Versicherungskonzepte und Systeme leisten einen Beitrag dazu, dass Sie in den Financial Lines wettbewerbs- und wachstumsfähig bleiben.

"BESONDERE RISIKEN ERFORDERN SPEZIELLE VERSICHERUNGSPRODUKTE - FÜR VERMÖGENS-SCHADENRISIKEN LIEFERT FINLEX DIE LÖSUNGEN."

Financial Lines Schadenfälle sind komplex und laufen zudem häufig anders ab, als man es aus anderen Sparten gewohnt ist. FINLEX ermöglicht eine zielgerichtete Schadenbearbeitung und unterstützt Sie dabei, dass die Versicherer ihre Leistungsversprechen einhalten.

LEISTUNGSVERSPRECHEN

Unsere langjährige Erfahrung in der Entwicklung, dem Vertrieb und der Betreuung exklusiver Versicherungskonzepte ermöglicht es uns, Sie in allen Sparten der Financial Lines zu unterstützen.

Dabei möchten wir

"THEORIE UND PRAXIS EFFIZIENT VERZAHNEN"

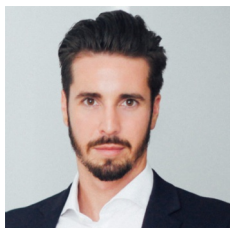
indem wir:

- # Abstrakte Risiken und komplexe Haftungssituationen verständlich und greifbar machen,
- # in bedarfsgerechten, transparenten sowie kundenfreundlichen Produkten abbilden und
- # mit selbst entwickelten Strukturen und Standards fortlaufend qualitativ verbessern.

„DAS IST UNSER ANGEBOT AN SIE!“



SEBASTIAN KLAPPER, Bachelor of Arts (B.A.), LL.M.



- # 9 Jahre Erfahrung im Finanzdienstleistungsbereich im In- & Ausland, davon mehrjährig als Financial Lines Makler in Regional- & Fachverantwortung sowie als Projektleiter für Kapitalmarktrisiken bei einem führenden, internationalen Großmakler.
- # Expertenwissen in der Absicherung komplexer (internationaler) Wertpapieremissionen und M&A-Transaktionen sowie bei internationalen Versicherungsprogrammen.

KONTAKT: T +49 (69) - 2562715 4 M +49 (151) - 4222132 4 sebastian.klapper@finlex.de

TOMASZ KOSECKI, Dipl.-Betriebswirt (BA), LL.M.



- # 11 Jahre Erfahrung als Financial Lines Spezialist, zuletzt mehrjährige Regional-, Fach- & Personalverantwortung sowie Leitung des Mittelstandsbereichs Financial Lines bei einem führenden, internationalen Großmakler.
- # Umfassende Kenntnisse bei komplexen D&O-Versicherungsprogrammen, Eigenschaden- deckungen (z.B. VSV, EPL, PTL) und der Vermögensschadenhaftpflicht für Berufsträger.

KONTAKT: T +49 (69) - 2562715 2 M +49 (151) - 4222132 2 tomasz.kosecki@finlex.de

CHRISTIAN REDDIG, Dipl.-Betriebswirt (BA)



- # 14 Jahre Erfahrung als Financial Lines Experte, dabei mehrjährige Regional- & Fachverantwortung sowie Leitung des Branchenteams "Financial Institutions" bei einem führenden, internationalen Großmakler.
- # Spezialist bei (Kombi-) Versicherungsprodukten für Finanzdienstleister, der Absicherung von Interimsmanagern und der Vermögensschadenhaftpflicht für Dienstleister.

KONTAKT: T +49 (69) - 2562715 3 M +49 (151) - 4222132 3 christian.reddig@finlex.de



FINLEX GmbH

T +49 (0) 69 - 2562716 0

F +49 (0) 69 - 2562716 1

info@finlex.de

www.finlex.de

FINLEX GmbH, Schleusenstr. 9, 60327 Frankfurt a.M.



Geschäftsführer: Sebastian Klapper, Tomasz Kosecki, Christian Reddig

Sitz: Frankfurt a.M.

Amtsgericht: Frankfurt a.M.

Register-Nr.: HRB: 102501

Registriert als Versicherungsmakler gemäß § 34d Abs. 1 Gewerbeordnung unter der Registrierungs-Nr. D-EOGC-DUHUU-05 bei der zuständigen Erlaubnisbehörde IHK Frankfurt am Main, Börsenplatz 4, 60313 Frankfurt a.M.

Das Register ist einsehbar unter: www.vermittlerregister.info

Das Werk ist einschließlich aller seiner Teile urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der Grenzen des Urheberrechts ist ohne Zustimmung der FINLEX GmbH nicht zulässig.

© FINLEX GmbH. All rights reserved.

Bildnachweis: www.fotolia.de, FINLEX GmbH

